Créer un site e-commerce avec PrestaShop Cloud

Mise en place et suivi du projet

Noëlle AMIR Pierre-Henri COFFINET



panier e Con produit ue article
panier catalogue produit e mi

		f.	Définir l'activité principale de votre boutique	. 86
		g.	Activer ou désactiver votre boutique	. 86
	5.	Str	ructure modulaire	
		a.	Accéder à la page de gestion des modules	
		b.	Installer un module	. 88
		c.	Configurer un module	. 89
			Trouver un module	
		e.	Mettre à jour vos modules	. 90
		f.	Réinitialiser un module	. 91
		g.	Désactiver un module	. 92
		h.	Supprimer un module	. 92
		i.	Ajouter un module aux favoris	. 93
D.	Co	nfig	gurer la localisation	. 94
	1.		cks de localisation	
			Accéder à la page de gestion de la localisation	
		b.	Importer un pack de localisation	. 95
	2.	Pa	ramètres par défaut de localisation	. 96
	3.		ngue(s)	
		a.	Accéder à la page de gestion des langues	. 98
		b.	Activer/désactiver une langue	. 98
	4.		aductions	
		a.	Accéder à la page de gestion des traductions	. 99
		b.	Modifier les traductions	. 99
	5.	Zo	nes, Pays, États	101
			Accéder aux pages de gestion des Zones, Pays, États	
		b.	Activer/désactiver des pays, zones, états	102
	6.		vises	
		a.	Accéder à la page de gestion des devises	103
			Activer/désactiver des devises	
		c.	Mettre à jour les taux de change des devises	104
	7.		xes	
		a.	Accéder à la page de gestion des taxes	105
			Activer/désactiver des taxes	
		c.	Configurer les options de taxes	107
		d.	Accéder à la page de gestion des règles de taxes	107
	8.	Pre	éférences de géolocalisation	108
			Accéder à la page de préférences de géolocalisation	
		b.	Activer la géolocalisation par IP	109
		c.	Configurer les options de géolocalisation par IP	110

E.	Gé	rer	ses employés	111
			érer ses comptes employés	
		a.	Accéder à la page de gestion des employés	112
		b.	Ajouter un nouvel employé	112
			Modifier un employé	
		d.	Supprimer un employé	115
		e.	Activer/désactiver l'accès à un employé	115
		f.	Trouver rapidement un de ses employés	
		g.	Actions groupées sur vos employés	
		ĥ.	Options des employés	118
	2.		erer les profils de permissions	
			Accéder à la page de gestion des profils	
		b.	Créer un profil de permissions	120
			Modifier un profil	
			Supprimer un profil	
	3.		estion des permissions	
			Accéder à la page de gestion des permissions	
			Assigner des permissions à un profil	
F.	Μe	ettr	e en place des systèmes de paiement	123
			staller et configurer des modes de paiement	
			Accéder à la page de gestion des modes de paiement	
			Installer un module de paiement	
			Configurer un module de paiement	
			Configurer le module Paiement à la livraison	
			Configurer le module Chèque	
		f.	Configurer le module PayPal	
		a.	Configurer le module Virement bancaire	
			Modules de banques	
	2.		otions de restriction des modes de paiement	
G.			e en place la livraison	
			onfigurer ses transporteurs	
			Accéder à la page de gestion des transporteurs	
			Ajouter un nouveau transporteur via un module de transporteur	
			Installation et configuration du module So Colissimo	
			Installation et configuration du module TNT Express	
			Installation et configuration du module Mondial Relay	
		f.	Ajouter un nouveau transporteur manuellement	
			Activer/désactiver un transporteur	
		_	Modifier un transporteur	
		i.	Supprimer un transporteur	

	2.	Configurer les préférences de livraison	
		a. Accéder à la page de gestion des préférences de livraison	146
		b. Définir les frais de manutention	
		c. Définir les frais de port offerts	147
		d. Définir l'affichage des transporteurs sur votre boutique	148
Н.	Me	ettre en place son catalogue produit	149
		Configuration des préférences produit	
	2.	Catégories	153
		a. Accéder à la page de gestion des catégories	154
		b. Ajouter une nouvelle catégorie de produits	154
		c. Modifier une catégorie de produits	156
		d. Supprimer une catégorie de produits	156
		e. Activer/désactiver une catégorie de produits	156
		f. Modifier la position des catégories dans la liste	157
	3.		
		a. Accéder à la page de gestion des fabricants	158
		b. Ajouter un nouveau fabricant	158
		c. Modifier un fabricant	
		d. Supprimer un fabricant	
		e. Activer/Désactiver un fabricant	162
	4.	Fournisseurs	
		a. Accéder à la page de gestion des fournisseurs	
		b. Ajouter un nouveau fournisseur	
		c. Modifier un fournisseur	
		d. Supprimer un fournisseur	
		e. Activer/Désactiver un fournisseur	
	5.	Attributs	
		a. Accéder à la page de gestion des attributs	
		b. Ajouter un nouvel attribut	
		c. Ajouter une nouvelle valeur	
		d. Modifier un attribut	
		e. Supprimer un attribut	
		f. Modifier une valeur d'un attribut	
		g. Supprimer une valeur	
	6.	Caractéristiques	
		a. Accéder à la page de gestion des caractéristiques	
		b. Ajouter une nouvelle caractéristique	
		c. Ajouter une nouvelle valeur pour cette caractéristique	
		d. Modifier une caractéristique	
		e. Supprimer une caractéristique	
		f Modifier une valeur d'une caractéristique	172

		g.	Supprimer une valeur d'une caractéristique	. 173
	7.		hes produits	
			Accéder à la page de gestion des fiches produits	
			Ajouter un nouveau produit standard manuellement	
			Créer un pack de produits	
			Ajouter un produit dématérialisé	
		e.	Prévisualiser une fiche produit	
		f.	Dupliquer une fiche produit	
			Activer/désactiver une fiche produit	
		h.	Modifier une fiche produit	
		i.	Supprimer une fiche produit	
	8.		port/export de fichiers CSV	
			Importer un fichier tableur de type CSV	
			Exporter un fichier CSV	
I.			gurer la gestion des stocks	
	1.		nfigurer les préférences liées à la gestion des stocks	
			Désactiver la gestion des stocks	
			Activer la gestion des stocks simplifiée	
			Activer la gestion des stocks avancée	
	2.		outer ses entrepôts	
			Accéder à la page de gestion des entrepôts	
			Ajouter un nouvel entrepôt	
			Afficher les informations sur un entrepôt	
			Modifier un entrepôt	
			Supprimer un entrepôt	
	3.		outer son stock	
			Accéder à la page de gestion du stock	
			Ajouter du stock pour un produit dans un entrepôt	
		c.	Retirer du stock pour un produit dans un entrepôt	. 211
		d.	Transférer du stock d'un entrepôt à un autre	. 212
J.			gurer le processus de commande	
	1.		ocessus de commande	
			Étape 1 : Mise au panier du produit	
		b.	Étape 2 : Compte client	. 215
			Étape 3 : Informations de livraison	
			Étape 4 : Informations de paiement	
			Étape 5 : Confirmation de commande	
	2.		nfiguration des préférences relatives aux commandes	
			Accéder à la page de gestion des préférences relatives aux commandes \dots	
			Définir le système de commande	
		c.	Activer la fonctionnalité de commande express	. 222

		d. Permettre au client de commander à nouveau	. 223
		e. Permettre au client de précommander ou	
		de commander des produits temporairement indisponibles	. 223
		f. Obliger le client à accepter les conditions générales de vente	
		pour effectuer l'achat	. 223
		g. Imposer un montant minimum de commande	. 223
		h. Proposer l'emballage cadeau pour les produits à vos clients	. 224
	3.	Configuration des préférences relatives aux factures	. 224
		a. Accéder à la page de gestion des factures	. 224
		b. Activer l'envoi de facture aux clients après validation de leur commande	
		c. Personnaliser l'affichage des factures	. 226
K.		onfigurer le processus de création de compte client	
	1.	Processus de création d'un compte client	. 227
		a. Processus basique de création d'un compte client	. 227
	2.	Configurer les préférences relatives aux comptes clients	
		a. Accéder à la page de configuration des préférences relatives aux clients	
		b. Activer la création de compte express	. 230
		c. Rendre le numéro de téléphone obligatoire	
		dans le processus de création de compte	
		d. Réafficher le panier après identification	
		e. Envoyer un e-mail après la création d'un compte par le client	
		f. Activer la regénération de mot de passe	
		g. Activer le mode B2B	
L.		ettre en place un SAV	
		SAV (service après-vente)	
	2.	Afficher un numéro de téléphone sur votre boutique	
	3.	Ajouter un bloc d'informations de contact sur votre boutique	
	4.	Ajouter un nouveau contact SAV à votre formulaire de contact	
		a. Accéder à la page de gestion des contacts	
		b. Ajouter un nouveau contact	
	5.	Configurer les fonctionnalités du SAV	
		a. Accéder à la page de gestion du SAV	
		b. Configurer les options de contact	
		c. Configurer les options de SAV	
	6.	Configurer la fonctionnalité de retour produit	
		a. Accéder à la page de retour produit	
		b. Activer la fonctionnalité de retour produit	
M.		rsonnaliser le front-office de votre boutique	
	1.		
	2.	Définir le design de votre boutique	. 239

		b. Installer un thème graphique pour votre boutique	
		c. Accéder à la page de personnalisation du thème	241
		d. Ajouter un logo à votre thème	
		e. Ajouter des icônes	
		f. Activer le thème mobile	
		g. Définir l'affichage par défaut des colonnes du thème	
		h. Paramétrer votre thème	
	3.	Créer des pages statiques	
		a. Accéder à la page de gestion des pages CMS	
		b. Créer une catégorie CMS	248
		c. Ajouter une page CMS	
		d. Page "Nos magasins"	
		e. Page "Contact"	
	4.	Menus	
	_	a. Configurer le menu de votre boutique	
	5.	Configurer le moteur de recherche interne	256
		a. Accéder à la page de configuration du moteur de recherche interne	256
		de votre boutique	
		b. Activer l'indexation	
		c. Ajouter des aliasd. Configurer le comportement du moteur de recherche interne	
		e. Définir les critères d'importance pour les résultats de recherche	
NI	c á	curiser sa boutique en ligne	
IN.		Restreindre l'accès à sa boutique	
		Sécuriser les mots de passe	
	3.		
		Protéger les données	
		Protéger les images	
		Effectuer des mises à jour régulières	
		Activer la sécurité HTTPS	
		Sécuriser les paiements	
	٥.	securiser tes parements.	200
Cł	nap	oitre 3 : Gérer son site e-commerce	
		rer commandes et factures	267
۲٠.		Suivre et gérer ses commandes	
	٠.	a. Rappel du processus de commande	
		b. Accéder à la page de gestion des commandes	
		c. Accéder aux détails d'une commande	
		d. Accéder aux informations du client	
		e. Connaître le moyen de livraison choisi par le client pour sa commande	
		f. Connaître le mode de paiement choisi par le client pour sa commande	

		g. Afficher et modifier l'état d'une commande	280
		h. Ajouter ou supprimer un produit dans une commande	284
		i. Ajouter une commande manuellement	284
		j. Ajouter une réduction à une commande	
		k. Envoyer un message au client au sujet de sa commande	290
		I. Imprimer une commande	
		m. Exporter une liste de commandes	292
		n. Générer les bons de livraison	293
		o. Générer un bon de livraison pour une commande donnée	294
	2.	Gérer les factures	294
		a. Accéder à la page de gestion des factures	295
		b. Récupérer des factures	296
		c. Générer la facture associée à une commande	297
B.		ivre ses produits	
	1.	Accéder à la page de suivi de vos produits	297
	2.	Identifier les catégories vides	298
	3.	Identifier les produits en rupture de stock	299
	4.	Identifier les produits désactivés	299
C.	Gé	rer ses stocks	300
	1.	État du stock	
		a. Connaître l'état actuel du stock	300
	2.	Mouvements de stock	
		a. Suivre les mouvements de stock	301
		b. Ajouter un libellé de mouvements de stock	
	3.	Couverture du stock	304
		a. Connaître sa couverture de stock	
	4.	Alertes par e-mail	306
		a. Module Alertes par e-mail	306
	5.		
		a. Accéder à la page de commandes fournisseurs	308
		b. Afficher les détails d'une commande fournisseur	
		c. Créer une commande fournisseur	
		d. Créer un modèle de commande fournisseur	312
		e. Visualiser et changer l'état d'une commande fournisseur	
		f. Créer un nouvel état pour vos commandes fournisseurs	
D.		rer clients et groupes de clients	
	1.	Gérer les clients	
		a. Accéder à la page de gestion des clients	
		b. Exporter la liste des clients	
		c. Créer un nouveau compte client	319
		d. Afficher les informations sur un client	322

		e. Trouver rapidement un client dans la liste	. 327
		f. Actions groupées sur vos clients	. 328
	2.	Gérer les groupes de clients	
		a. Accéder à la page de gestion des groupes de clients	
		b. Créer un nouveau groupe de clients	. 329
		c. Ajouter un client à un groupe	
E.		erer SAV, retours produits, avoirs et remboursements	
	1.	Gérer le SAV	
		a. Accéder à la page SAV pour gérer les requêtes des clients	
		b. Gérer les discussions avec vos clients	
		c. Prévenir le client d'un problème	
	2.	Gérer les retours produits, avoirs et remboursements	
		a. Processus de retour produit	
		b. Gérer les retours produits	. 340
		c. Remboursements et avoirs	
F.		erer les promotions	
		Différencier avoirs et bons de réduction	
		Configurer des règles panier (bons de réduction automatiques)	
		Utilisation d'un bon de réduction par le client	
		Configurer des règles de prix catalogue	
G.		nalyser et optimiser ses performances	
		Accéder à la page de statistiques	
		Définir une période temporelle pour afficher vos données statistiques	
	3.	Tableau de bord des statistiques	. 354
Ck		oitre 4 : Mettre en place du webmarketing	
	•		
A.		éfinition et utilité du webmarketing	
		Définition	
_		Avantages et inconvénients du webmarketing	
В.		otimisation de l'ergonomie du site	
		Définition	
_		Conseils pour optimiser l'ergonomie de son site	
C.		M : Search Engine Marketing	
	1.	SEM	
		a. Définition	
		b. Différentes méthodes du SEM	
	2.	SEO	
		a. Définition	
		b. Définir ses mots-clés	
		c. Bien choisir son nom de domaine	
		d. Contenu textuel du site	. 382

		e. Images et photos	384
		f. Contenu vidéo	385
		g. Fichiers PDF, Word, Excel, PowerPoint	386
		h. Site Responsive Design	387
		i. URL des pages	390
		j. Fichiers robots.txt et sitemap.xml	
		k. Les Métas	
		l. Site multilingue	399
		m. Soumission de votre site aux moteurs de recherche	
		n. Google Analytics et Google Webmaster Tools	401
		o. Aller plus loin	405
	3.	SEA	409
		SMO	
		a. Les réseaux sociaux	411
		b. Publicité sur les réseaux sociaux	
		c. Les blogs	425
		d. E-réputation	426
D.	Pu	ıblicité Display	
		marketing	
F.	Aff	filiation	433
	1.	Accéder à la page de gestion des affiliations	433
		Ajouter un nouvel affilié	
	3.	Donner accès à vos affiliés à leurs statistiques	436
G.	Ma	arketplaces	437
		omparateurs de prix	
	1.	Définition	439
l.		mail Marketing : E-mailing	
	1.	Définition	441
J.	E-r	merchandising	446
		L'art du merchandising sur Internet	
		a. Définition	
	2.	Transformer ses visiteurs en acheteurs	447
		a. Une bonne structuration et navigation sur le site	447
		b. Design et dynamisme du site	447
		c. La qualité de vos produits et votre argumentaire de vente	447
		d. Positionnement stratégique des produits	448
		e. Donner le choix du mode de livraison	448
		f. Donner le choix du moyen de paiement	
		g. Rassurer le client	
		h. Optimiser le processus de commande	
		i Assurer un service après-vente de qualité et facilité le retour produit	452

1

Table des matières

		j. Le programme de fidélité	452
	3.	Augmenter ses ventes	454
		a. Le cross selling	454
		b. Les promotions et bons de réduction	
		c. Les ventes flash	457
		d. Le parrainage	457
	4.	Fidéliser ses clients	
		a. Satisfaction client	461
		b. Récompenser la fidélité	
		c. Relancer régulièrement les clients	
K.	Ma	arketing traditionnel	
		Marketing traditionnel	
		a. Packaging	
		b. Print	
		c. Presse/TV/Radio	
		d. Le bouche à oreille et le marketing viral	
	2.	Écouler ses stocks	
		a. Les soldes	
		b. Les ventes flash	
		c. Les ventes privées	
		d. Les marketplaces	
		e. Les magasins d'usine	
		f. Soldeurs ou liquidateurs	
L.	Su	ivre les performances de votre stratégie webmarketing : Web Analytics	

Chapitre 3 : Gérer son site e-commerce

A.	Gérer commandes et factures	. 267
B.	Suivre ses produits	. 297
	Gérer ses stocks	
D.	Gérer clients et groupes de clients	. 316
E.	Gérer SAV, retours produits, avoirs et remboursements	. 333
F.	Gérer les promotions	. 345
G.	Analyser et optimiser ses performances	. 353

A. Gérer commandes et factures

1. Suivre et gérer ses commandes

Votre site est désormais configuré et votre catalogue de produits est en ligne. Vos clients peuvent donc dès maintenant passer commande sur votre boutique.

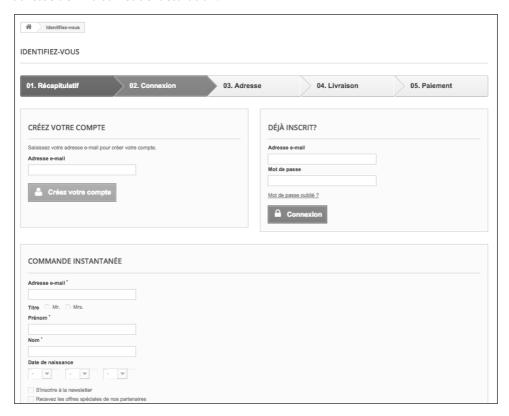


a. Rappel du processus de commande

Étape 1 : le client ajoute à son panier virtuel les produits qu'il souhaite acheter puis clique sur le bouton **Commander** pour entamer son processus de commande.



Étape 2 : le client doit s'identifier sur le site ou créer un compte client (il peut aussi choisir de ne pas créer de compte client et effectuer une commande express si l'option est activée) et indiquer son adresse de livraison et de facturation.



Étape 3 : le client choisit un transporteur pour un mode de livraison qui lui convient et indique les informations de livraison requises.

