Sophie Mauvillé Patrick Daniels



© Groupe Eyrolles, 2012 ISBN: 978-2-212-55256-0

EYROLLES

Sommaire

Introduction	9
1. Pourquoi décrypter le langage du corps ?	.11
Exercice n° 1 : Décomposez vos premières impressions	
Exercice n° 2 : Que dites vous sans parler ?	
Exercice n° 3 : Mesurez l'importance du « non verbal »	
dans la communication	. 16
Exercice n° 4 : Quels sont les avantages à comprendre	
le langage des gestes?	. 18
Exercice n° 5 : Quelles sont vos aptitudes à décoder	
les gestes ?	. 20
Exercice n° 6 : Soyez vigilant dans votre analyse	. 23
2. Le visage, un livre ouvert	.27
Exercice n° 7: Un sourire, plusieurs possibilités	
Exercice n° 8 : La force du sourire	
Exercice n° 9 : Repérez si l'on vous écoute	
Exercice n° 10 : Comment les yeux parlent-ils ?	
Exercice n° 11 : Évaluez la façon dont vous utilisez	
votre regard	. 35
3. Le discours du corps	.37
Exercice n° 12 : Quel jeu de jambes!	
Exercice n° 13 : Parler avec les mains	
Exercice n° 14 : Ce que vos mouvements de bras disent	
de vous	. 42
Exercice n° 15 : Changez de posture et vous ne serez plus	
le même!	. 44
Exercice n° 16 : Soyez à la bonne distance	. 46
Exercice n° 17 : Comment défendez-vous votre territoire ?	. 48
Exercice n° 18: Les gestes de la séduction	. 50
Exercice n° 19: Les signes de l'amour	. 52

4. Le langage corporel des émotions	.55
Exercice n° 20 : Votre perception « émotive »	. 56
Exercice n° 21 : Lire les émotions sur les visages	. 58
Exercice n° 22 : Peur, colère ou anxiété ? Là est la question !.	
Exercice n° 23 : Menteurs, vos gestes vous trahissent!	
Exercice n° 24 : Les yeux du mensonge	. 63
Exercice n° 25 : « Poker face » ou jouer pour gagner	
Exercice n° 26 : Le langage corporel a-t-il encore des secrets	
pour vous ?	. 66
5. Votre profil corporel	.69
Exercice n° 27 : Proche ou distant?	. 70
Exercice n° 28 : Meneur ou suiveur ?	. 71
Exercice n° 29 : Ouvert ou fermé ?	. 73
Exercice n° 30 : Détectez les profils de vos interlocuteurs	. 75
Exercice n° 31 : Recherchez l'harmonie	
avec les autres profils	. 77
6. Réussissez vos rencontres	
Exercice n° 32 : Quelle image véhiculez-vous ?	. 82
Exercice n° 33 : Ce que la couleur de vos vêtements révèle	
sur vous	. 84
Exercice n° 34 : Une poignée de main vaut mieux	0.5
qu'un long discours!	. 81
Exercice n° 35 : Renforcez l'efficacité de votre poignée	00
de main	
Exercice n° 36 : « On se fait la bise ? »	
Exercice n° 37 : Ce que disent vraiment les voix	
Exercice n° 38 : « Mélodisez » votre entrée en contact	. 95
Exercice n° 39 : Réussissez vos premiers contacts professionnels	06
Exercice n° 40 : Qu'est-ce que l'attraction ?	
Exercice n° 41 : Attirez consciemment	
DACICICE II 71 . / IUIICZ COIISCICIIIIICIII	. 15

7. Le corps pour réussir	3
Exercice n° 42: Intégrez-vous avec aisance)4
Exercice n° 43 : Osez prendre la parole en public! 10)5
Exercice n° 44 : Affirmez votre présence)7
Exercice n° 45: Charismatiques mais comment font-ils?! 10)9
Exercice n° 46: Le charisme, ça se travaille!	0
Exercice n° 47: Affirmez votre autorité	3
Exercice n° 48: L'empathie, le contrat de confiance! 11	14
Exercice n° 49: Voyagez sans complexes	5
Exercice n° 50 : Évaluez votre compétence en lecture	
des gestes	19
Conclusion	1
Pour aller plus loin12	3